

2014年 賃貸管理・仲介ビジネス あなたの会社が生き残る為の業績向上策

参加費無料
先着100名様

その内容のほんの一例をご紹介しますと...

- 消費増税とアベノミクス、空白マーケットと攻略法
- 毎年115%売上を上げる賃貸管理会社の仕組み
- 全国120社が取り組む、管理戸数拡大方法
- 地域密着、賃貸強化で出来るワンストップ売買
専門店生産性1.5倍の会社がやっていること
- 賃貸、管理、売買の3部門のコラボ経営
- 成功率90%、集客130%アップのネット活用法
- 入居率98%実現する、中古物件の空室を確実に決める物件リノベーション術
- 失敗しない完全0賃貸とオーナー資産管理モデル

特別講師



(株)船井総合研究所 シニアコンサルタント
住宅・不動産部 GM 松井哲也
コンサルタント会社ではじめて上場した船井総合研にて2000年に不動産ビジネスチームを設立し、不動産業界のコンサルティングに携わる。経営者向け勉強会「賃貸管理ビジネス研究会」会員及び支援先数は全国で120社を超える。主催セミナーは毎回満席、顧問契約キャンセル待ちの状態。現在不動産業界の業績アップでは日本一(全国150社超)の実績。

セミナーPOINT <経営者対象>

- ①伸びてる会社の業績向上5つのルール
- ②今後どうなるか、不動産市場の動向と対策
- ③全国賃貸管理・仲介ビジネス収益拡大事例紹介
- ④他人がやらない空白マーケットで業績を上げる



開催概要

開催日: 7月24日(木)
時間: 13時30分~15時00分
(受付13時~)
開催場所: ヒルスサンピア山形 2F蔵王の間
山形市蔵王飯田637
参加費用: 無料

FAXお申込み

フリガナ		フリガナ	
会社名		ご参加者名	
		フリガナ	
		ご参加者名	

※2度とない機会です、席数には限りがございますので社長様ご自身でご参加ください。

お問合せ・お申込み (株)東北宅建サポートセンター TEL:022-722-2622 FAX:022-722-2677 受付時間:9:00~17:00 担当:庄司

ご記入いただきました個人情報につきましては当社にて管理し、当社の実施する会員支援事業以外には使用いたしません。